



POOL-ALPIN
S C H W E I Z A G

**ALLES ÜBER
POOL-ALPIN**



GEMEINSAM STÄRKER



Gemeinsam sind wir stärker – dieser Satz ist für uns bei POOL-ALPIN nicht nur eine Floskel, sondern gelebte Philosophie. Zugleich ist dieser Wert die Basis für den Erfolg jedes einzelnen POOL-ALPIN Mitgliedsunternehmens und damit der ganzen Gemeinschaft. Der Erfolg stellt sich aber nur dann ein, wenn alle POOL-ALPIN Mitglieder diese Philosophie tragen, leben und stärken. Mit Überzeugung. Mit Leidenschaft.

POOL-ALPIN

UNSERE WERTE

VISION

POOL-ALPIN ist die erste Anlaufstelle als Komplett-einkäufer für Seilbahn- und Skiliftbetriebe in der Schweiz und wird für alle Einkäufe beauftragt, die zur Aufrechterhaltung des täglichen Betriebes notwendig sind.

MISSION

Unsere Ziele verfolgen wir unter nachhaltigen, sozialen und ökonomischen Gesichtspunkten. Denn wir wollen einen Mehrwert für alle Mitglieder, Partner und Mitarbeiter schaffen. Auf diesem Weg haben wir uns Meilensteine gesetzt:

- Investition in zukunftsweisende Technologien
- Fokus auf gesundem Wachstum in allen Aktivitätsbereichen
- Erschliessung neuer Märkte

RESSOURCEN

- Förderung und Weiterbildung der Mitarbeiter
 - verantwortungsvolle, nachhaltige Auswahl der Lieferpartner
 - Zukunftstragende Investitionen
 - Verantwortung für die Branche
- Das sind die Eckpfeiler für den Umgang mit den uns anvertrauten Ressourcen, mit denen wir täglich arbeiten.

WERTSCHÖPFUNG

Die Zusammenlegung und Bündelung gleicher Aufgaben zu einem zentralen, gemeinsamen Einkauf von Verbrauchs-, Gebrauchs- und Investitionsgütern sowie Dienstleistungen ermöglicht es uns, in der Gemeinschaft mit euch grossartige Erfolge zu erzielen. In unserem Arbeitsalltag setzen wir das „gläserne“ Prinzip konsequent um.

Die finanziellen Einkaufsvorteile sowie die Zeitersparnis, die wir durch unsere Arbeit schaffen, sind bemerkenswert. Durch mehrere Einkaufskanäle schaffen wir maximale Flexibilität im Bestellwesen und machen den Angebotsmarkt für euch transparent.

Mit unseren Lieferpartnern verhandeln wir fair und geben ihnen die Möglichkeit, grössere Absatzmengen mit weniger Zeitaufwand zu generieren. Das schafft Mehrwert, der diese Bezeichnung auch verdient. Für euch, für unsere Lieferpartner, für unsere Mitarbeiter.

WAS TUN WIR?

EINKAUFSWESEN FÜR UNSERE MITGLIEDER



Wir beschaffen kein bestimmtes, sondern ein optimales Produkt in der von dir als POOL-ALPIN Mitglied geforderten Qualität. Das ist ein Grund, warum unser Dienstleistungsangebot täglich in Anspruch genommen wird.

DEINE UNTERSTÜTZUNG IST UNSER JOB

Du als Mitglied wendest dich mit deinen Anfragen aus dem gesamten Spektrum der Seilbahnbranche an uns, kannst Wünsche und Besonderheiten äussern. Dann werden wir aktiv. Wir kümmern uns um das beste Angebot für dich. Ein langjähriges Einkaufsteam mit Erfahrung aus den verschiedensten Branchen steht dir dafür zur Verfügung.

Produkte mit fix verhandelten POOL-ALPIN Konditionen (Vertragsprodukte) können jederzeit direkt beim Vertragslieferanten oder rund um die Uhr im POOL-ALPIN Webshop bestellt werden. So bleibst du flexibel.

DIE VORTEILE

Mit unserer Dienstleistung sorgen wir für viele Vorteile in deinen Geschäftsprozessen und am Beschaffungsmarkt:

- eindeutige Preisvorteile und Preisstabilität - auch rund um die Uhr im POOL-ALPIN Webshop
- geregelte Zahlungs- und Lieferkonditionen
- erhebliche Kosten- und Zeitersparnis im eigenen Einkauf
- Qualitätsoptimierung
- kompakte Fach- und Produktinformation
- Bonifikationssystem, mit dem ein Teil der Jahres-Einkaufssumme am Jahresende an dich als Mitglied ausgeschüttet und somit das erbrachte Dienstleistungshonorar refinanziert wird
- Unternehmen jeder Grösse profitieren

Die Vorteile für kleine Seilbahn- und Skiliftunternehmen? Sie liegen mit deutlich besseren Konditionen durch die Mengenbündelung der Einkaufsgemeinschaft klar auf der Hand. Grosse Unternehmen mit hohem Umsatzvolumen profitieren von der Bonusausschüttung am Jahresende, die Summe der Bonusausschüttung steigt, je höher das individuelle Bestellvolumen ist.

GARANTIERT UNABHÄNGIG

Die POOL-ALPIN Schweiz AG ist in keinem Bereich ihrer Aktivitäten in den Marktwettbewerb eingebunden. Daher können wir tatsächlich völlig unabhängig und neutral zum Nutzen unserer Mitgliedsunternehmen am Markt agieren.

WAS WIR VON UNSEREN MITGLIEDERN ERWARTEN

KOMMUNIKATION

OFFEN UND EHRlich

In der Kommunikation legen wir Wert auf Offenheit und Ehrlichkeit. Wir kommunizieren wertschätzend auf Augenhöhe als Kollegen, zumal wir nicht als Lieferant, sondern als deine Einkaufsabteilung fungieren. Demzufolge sind wir bei POOL-ALPIN externe Mitarbeiter jedes einzelnen Bergbahnunternehmens.

TRANSPARENZ

Eine klare und deutliche Kommunikation fördert und stärkt die Transparenz in der Gruppe bzw. den Zusammenhalt gegenüber den Lieferanten. Gemeinsames Know-how, Kommunikation und Informationsfluss tragen zum gegenseitigen Vorteil bei. Anforderungen müssen klar und deutlich formuliert werden.

FRAGEN ZUR LIEFERUNG

Bei mangelhafter Lieferung, Lieferverzug etc. hilft uns dein umgehendes Feedback, allfällige Schwachstellen zu beseitigen.

KONTAKTPERSON

Um einen reibungslosen Ablauf zu gewährleisten, bitten wir dich um Bekanntgabe einer Ansprechperson für sämtliche Rückfragen mit Namen, Telefonnummer und E-Mail

TAGES- & PROJEKTGESCHÄFT



UNTERLAGEN

Wenn vorhanden, ist eine Bereitstellung von Unterlagen wie Beschreibungen, Zeichnungen, Fotos etc. bei Anfragen hilfreich. Vollständige und detaillierte Informationen bei der Bedarfsanforderung erleichtern uns die Arbeit. Angebote, die uns übermittelt werden, sollen nicht geschwärzt werden. Wenn über uns angefragt und ausgeschrieben wird, ist die Bestellung auch über POOL-ALPIN abzuwickeln, um den vereinbarten POOL-Bonus am Jahresende zu bekommen.



ANFRAGEN

Alle Anfragen bitte über POOL-ALPIN. Bei uns erhältst du alle relevanten Informationen bezüglich Tages- & Projektgeschäft. Relevant in diesem Zusammenhang: Wo wurde bereits angefragt? Gibt es schon ein Angebot? Wenn ja, bitten wir um Zusendung. Weiteres sind Informationen, welcher Lieferant gewünscht ist bzw. welche Lieferanten bereits direkt angefragt wurden, hilfreich. So können Doppelgleisigkeiten vermieden werden.



BEDARFSERHEBUNG

Bei der Beschaffung von anstehenden Investitionen (Ersatzteile Lift- und Seilbahntechnik, Rohre und Energiekabel für Schneeanlagen, Fuhrpark-Management, funktionelle Winterschutzbekleidung, Diesel-, Heizöl, Förder-, Trag- und Zugseile etc.) ist eine frühzeitige Einbindung von POOL-ALPIN sinnvoll.

Denn je früher die Bedarfsplanung erfolgt, desto effizienter können wir für dich arbeiten. So ist es uns möglich, bessere Konditionen zu erzielen. Auch die Einhaltung der Liefertermine wird erleichtert. Wichtig dabei ist, dass die Bedarfserhebung von dir auch dann beantwortet werden, wenn kein Bedarf (Nullmeldung) besteht. Eine Rückantwort auf eine Bedarfserhebung ist noch keine gültige Bestellung.

Die Bündelung der Bedarfsmengen (Produkte oder Dienstleistungen) bringt Vorteile: Sie stärkt die Verhandlungsmacht von POOL-ALPIN und bringt in der Folge Konditionsverbesserungen (Preise, Rabatte, Liefer- und Zahlungskonditionen).



BESCHAFFUNGSQUELLEN

Wir sind offen für neue Beschaffungsquellen und Lieferanten. Lieferanten, die noch keine Vertragslieferanten sind, können gerne an POOL-ALPIN verwiesen werden.

UNSERE LIEFERPARTNER

Unsere Lieferanten sind verlässliche Partner. Das wissen wir. Darauf vertrauen wir. Denn sie haben eine strenge Selektierung bestanden und sich als kontinuierlich gute Partner ausgewiesen.

Die Auflistung unserer Vertragslieferanten und ihrer Vertragsprodukte sind im Webshop und in unserem Vertragslieferanten- und Markenverzeichnis zu finden.

DAS GRÜNE SIEGEL

Für Verbrauchs- und Gebrauchsgüter und Dienstleistungen haben wir mit unseren Vertragslieferanten Fixpreis-Konditionen vereinbart. Das sind unsere Vertragsprodukte mit grünem Siegel. Aber aufgepasst: Nicht alle Produkte eines Lieferanten sind automatisch auch Vertragsprodukte. Nur die jeweiligen Bestpreise erhalten diesen Status.

DAS VERTRAGSPARTNER-SIEGEL

Mit unserem POOL-ALPIN Vertragspartner-Siegel visualisieren wir die Zugehörigkeit unserer Vertragslieferanten zur POOL-ALPIN Einkaufsgemeinschaft. Das schafft Vertrauen. Das Siegel ist Zeichen für Qualität, Bestpreis und Sicherheit.



Bei POOL-ALPIN gibt es grundsätzlich drei Arten von Lieferanten:

VERTRAGSLIEFERANTEN

Für Verbrauchs-, Gebrauchsgüter und Dienstleistungen haben wir mit unseren Vertragslieferanten Fixpreis-Konditionen ausgehandelt - unsere Vertragsprodukte. Jedoch werden nicht automatisch alle Produkte eines Vertragslieferanten auch Vertragsprodukte. Es werden ausschliesslich die „besten Angebote“ aufgenommen. Bestellungen sind direkt beim Lieferanten, über den POOL-ALPIN Webshop oder über das POOL-ALPIN Team möglich.

BONUSLIEFERANTEN

Sortimentsergänzend arbeiten wir mit einer Vielzahl von Lieferanten zusammen, mit denen eine Fixpreis-Vereinbarung nicht möglich ist. Angebotseinholung, Vergleich, Verhandlung und Bestellung laufen in diesem Fall, nach Rücksprache mit dir, direkt über unser Team.

VERRECHNUNGLIEFERANTEN

Für vereinzelte Produkte und Dienstleistungen oder für Marken, bei denen wir als Händler eingestuft sind, erfolgt die Fakturierung über POOL-ALPIN. Angebotseinholung, Vergleich, Verhandlung und Bestellung laufen in diesem Fall, nach Rücksprache mit dir, direkt über unser Team.

DEINE EINKAUFSSKANÄLE BEI POOL-ALPIN

Maximale Flexibilität durch mehrere Einkaufskanäle - für Anfragen, Beratungen und Bestellungen steht dir das POOL-ALPIN Team zu den gängigen Bürozeiten zur Verfügung. Ergänzend dazu stellen wir dir mit dem POOL-ALPIN Webshop einen stark vereinfachten Zugang zu Brancheninformationen und Angeboten der POOL-Lieferanten zur Verfügung. Bestellungen zu POOL-ALPIN Konditionen können hier rund um die Uhr und von überall getätigt werden. Durch die digitale Vernetzung schaffen wir Transparenz am Beschaffungsmarkt. Der Zugang zum Webshop wird ausschliesslich autorisierten Mitarbeitern unserer Mitgliedsunternehmen gewährt.

Bei unseren Vertragslieferanten kannst du Vertragsprodukte direkt bestellen - die vereinbarten Fixpreise werden dir auch bei direkter Bestellung gewährt, ebenso der POOL-Bonus am Jahresende. Eine Übersicht aller Vertragslieferanten und deren Vertragsprodukte findest du im gedruckten POOL-ALPIN Vertragslieferanten- und Markenverzeichnis und im Webshop.

Die möglichen Bestellkanäle entnimmst du der Grafik auf der nächsten Seite.

BESCHAFFUNG

Wir beschaffen für dich immer das optimale Produkt in der geforderten Qualität. Was aber heisst das? Erstens: Das Produkt muss mindestens deinen Qualitätsansprüchen entsprechen. Zweitens: Durch die Bündelung der Einkaufsmengen aller Mitglieder können wir Preisvorteile für alle in der Gemeinschaft erzielen. Und das bei der geforderten Qualität. Das Ergebnis: deutliche Zeit- und Kostenersparnis sowie ein Informationsvorsprung.

Gewünschtes Produkt oder Dienstleistung nicht gefunden? Für einige Produkte oder Dienstleistungen gibt es seitens POOL-ALPIN noch keine Rahmenverträge. Das bedeutet nicht, dass diese Produkte nicht über POOL-ALPIN erhältlich sind. Für gewisse Produkte sind aufgrund der Marktsituation, des Wettbewerbs oder der Individualität des Angebotes keine Rahmenverträge abschliessbar (z.B. Diesel und Heizöl aufgrund von Tagespreisen). In diesen Fällen ist es wichtig, das POOL-ALPIN-Team direkt zu kontaktieren, um die Ausschreibung und die Nachverhandlung bis hin zur gemeinsamen Auftragsvergabe über POOL-ALPIN abwickeln zu können.



Den POOL-Bonus, der am Jahresende auf den Gesamt-Jahresnettoumsatz gewährt wird, erhältst du bei Einhaltung der Bestellabwicklung über POOL-ALPIN

BESTELLMANÄLE

über den
POOL-ALPIN Webshop



Einloggen - finden - vergleichen - bestellen:
Im Webshop sind die Angebote der meisten POOL-ALPIN Vertragslieferanten sowie ausgewählter Bonuslieferanten eingespielt und können auf einen Klick gefunden und bestellt werden. Fixpreisangebote unserer Vertragslieferanten sind deutlich als solche mit dem grünen Siegel gekennzeichnet.

shop.pool-alpin.ch

direkt beim
Vertragslieferanten



Die Angebote mit fest verhandelten POOL-Konditionen können direkt beim Vertragslieferanten bestellt werden. Hierfür haben wir ein übersichtliches Lieferantenverzeichnis für das gesamte Produktspektrum mit Kontaktdaten der Lieferpartner und Markenverzeichnis erstellt. Zudem sind Informationen zu Vertragspartnern und Vertragsprodukten jederzeit über das Lieferantenverzeichnis im POOL-ALPIN Webshop einsehbar.

über das
POOL-ALPIN Team direkt



Das POOL-ALPIN Team steht werktags für alle Anfragen und Auskünfte zur Verfügung, holt das gewünschte Angebot nach Vorgaben und Wünschen des Mitglieds ein, vergleicht und übermittelt zeitnah die Angebote an das Mitglied und schliesst den Bestellvorgang ab.



Das grüne Siegel kennzeichnet die Vertragsprodukte im Webshop.

Das Vertragslieferanten- & Markenverzeichnis erhältst du automatisch per Post, weitere Exemplare sind über POOL-ALPIN erhältlich.

POOL-ALPIN Schweiz AG
Hauptstrasse 29 | 9436 Balgach
+41 71 311 61 00 | office@pool-alpin.ch

POOL-ALPIN PRODUKTTYPEN UND PREISGESTALTUNG

Durch die Bündelung der Bedarfsmengen in einer Gemeinschaft können erfahrungsgemäss deutlich bessere Einkaufskonditionen erzielt werden. Für einige Angebote können Fixpreise verhandelt werden, bei anderen Angeboten ist das aufgrund der Marktgegebenheiten oder der Individualität des Angebotes nicht möglich.

Aber auch bei diesen Produkten können wir von POOL-ALPIN deutliche Preisvorteile gegenüber dem üblichen Marktpreis aufgrund der Mengenbündelung erreichen. Daraus ergeben sich bei uns zwei Produkteinordnungen:

Vertragsprodukte mit Fixpreisen (Vertragslieferant)

Über drei Kanäle kommst du zum besten Angebot oder zur Bestellung und sicherst dir den POOL-Bonus am Jahresende: Hauptsächlich für Verbrauchs- und Gebrauchsgüter haben wir mit Lieferanten Fixpreis-Konditionen ausgehandelt - unsere sogenannten „Vertragsprodukte“. Jedoch werden nicht automatisch alle Produkte eines Lieferanten auch Vertragsprodukte, es werden nur die „besten Angebote“ für dich aufgenommen. Eine Übersicht aller Lieferanten und deren Vertragsprodukte findest du im Lieferantenverzeichnis des Webshop (grünes Siegel beachten) sowie im gedruckten POOL-ALPIN Vertragslieferanten- und Markenverzeichnis.

Bestellmöglichkeit:



Bestellungen kannst du direkt beim Lieferanten, über den POOL-ALPIN Webshop oder natürlich persönlich über das POOL-ALPIN Team aufgeben. Im Webshop sind Vertragsprodukte mit dem grünen Siegel gekennzeichnet.

Angebote ohne Fixpreise (Bonuslieferant)

Sortimentsergänzend arbeiten wir mit einer Vielzahl von Lieferanten zusammen, mit welchen aufgrund des Wettbewerbs, der Gegebenheiten des Marktes oder der Individualität des Angebotes eine Fixpreis-Vereinbarung nicht möglich ist. Den POOL-Bonus erhältst du dennoch, solange du die Bestellung über POOL-ALPIN abwickelst. Natürlich können wir als Einkaufsgemeinschaft durch Bündelung der Einkaufsmengen bessere Konditionen für dich verhandeln.

Bestellmöglichkeit:



Wende dich mit deinem Bedarf direkt an das POOL-ALPIN Team. Die Angebotseinholung, der Vergleich und die Verhandlungen werden bei diesen Lieferanten nur über das Team der POOL-ALPIN Einkaufsgemeinschaft abgewickelt, um die Vorteile der Einkaufsgemeinschaft zu sichern. Bestellungen können nicht direkt beim Lieferanten generiert werden, da es keine Fixpreise gibt.

DER WEBSHOP



Der POOL-ALPIN Webshop wurde 2014 ins Leben gerufen und 2015 als erster Webshop der Branche lanciert. Mittlerweile stehen rund 2 Millionen Angebote über diesen Einkaufskanal rund um die Uhr zur Verfügung. Im Webshop sind zahlreiche Vertragslieferanten und einige ausgewählte Bonuslieferanten mit ihren Angeboten vertreten. Unsere Mitglieder können sich hier jederzeit über Angebote oder Lieferanten informieren und Beschaffungen tätigen.

EINSPIELUNG DER ANGEBOTE

Alle POOL-Vertragslieferanten sind zur Einspielung ihrer Angebote in den Webshop aufgefordert. Sämtliche eingestellte Vertragsprodukte werden vor Veröffentlichung durch das POOL-ALPIN Team geprüft. Sortimentsergänzend haben einige ausgewählte Bonuslieferanten ihre Angebote im Webshop.

WEBSHOP UND PERSÖNLICHE BETREUUNG

Der Webshop wird in einem stetigen Prozess weiterentwickelt und optimiert. Er stellt für unsere Einkaufsgemeinschaft eine Ergänzung zu den bestehenden Bestellkanälen dar. Die persönliche Betreuung durch das POOL-ALPIN Team bleibt selbstverständlich weiterhin gewährleistet. Bei Unklarheiten oder Unsicherheiten ist der beste und einfachste Weg immer direkt über das POOL-ALPIN Team

Du hast noch keinen Webshop-Zugang? Den erhältst du vom Webshop-Administrator deines Unternehmens.

DEINE INFORMATIONSTOOLS

VERTRAGSLIEFERANTEN- & MARKENVERZEICHNIS

POOL-ALPIN Vertragsprodukte kannst du direkt beim Lieferanten bestellen. Du erhältst die vereinbarten Fixpreise und natürlich den POOL-Bonus am Jahresende. Welche Angebote sind das? Das kannst du dem Vertragslieferanten- und Markenverzeichnis entnehmen. Nach Arbeitsbereichen sortiert und dort wiederum nach Produktgruppen unterteilt, findest du hier schnell zu deinen gewünschten Vertragsprodukten und den Vertragslieferanten, die sie anbieten.

Die Kontaktdaten der Vertragslieferanten sind direkt daneben angegeben, sodass du unkompliziert deine Bestellung aufgeben kannst. Bitte beachte: Nicht alle Angebote eines Lieferanten werden automatisch zu Vertragsprodukten, deshalb lohnt sich ein Blick ins Verzeichnis.

Im Markenverzeichnis findest du ausserdem, welche Markenangebote wir in den verschiedenen Produktgruppen für dich preislich fixiert haben. Natürlich sind all diese Informationen auch online im POOL-ALPIN Webshop einsehbar.



POOL-NEWS

Mit den POOL-NEWS, dem Quartalsmagazin für POOL-ALPIN Mitglieder, informieren wir kompakt und gebündelt über alle Neuerungen in der Einkaufsgemeinschaft, über Lieferanten-Aktionen, über neue POOL-ALPIN Vertragslieferanten und deren Vertragsprodukte sowie Branchenthemen. Die POOL-NEWS werden automatisch an unsere Mitglieder per Post verschickt und ergänzen die Kommunikation über digitale Kanäle.



DIGITALER NEWSLETTER

Um immer auf dem aktuellsten Stand zu sein, versenden wir monatlich einen digitalen Newsletter, welcher Angebote ausschliesslich für POOL-ALPIN Mitglieder enthält. Aktuelle relevante Informationen finden sich dort ebenso wie Informationen zu neuen Lieferanten, Produkten usw.

PROJEKTREALISIERUNG MIT POOL-ALPIN

Unser Tagesgeschäft ist die Angebotseinholung und -verhandlung bis hin zur gemeinsamen Bestellung für jeglichen Bedarf unserer POOL-ALPIN Mitglieder. Daneben gewinnt der Bereich der Projektrealisierung immer mehr an Bedeutung. Projektgeschäfte sind in der Regel längerfristig, zum Teil einmalig. Genau das gestaltet die Projektvorbereitung für unsere Mitglieder oft sehr zeitintensiv, da es keine alltägliche Arbeit ist und „neue Parameter“ fordert.

Hier kommt POOL-ALPIN ins Spiel: Bei der Projektumsetzung sind es neben den monetären Ersparnissen vor allem das Know-how und die Zeitersparnis, die sich positiv auf das Endergebnis auswirken. Wir durften mit unseren Mitgliedern bereits verschiedenste Projekte realisieren, so z.B. die Beschaffung von Förder-, Trag- und Zugseilen, die Gussrohr- und Kabelbeschaffung beim Schneeanlagenbau, die Beschaffung von Erdtankanlagen oder Sektionaltoren usw.

PROJEKTUMSETZUNG MIT POOL-ALPIN

Parameter

Ein Projekt kann viele Dimensionen haben und ganz oder nur in Teilbereichen an POOL-ALPIN übergeben werden. Sobald sich ein Mitglied mit seinem Bedarf an uns wendet, werden im ersten Schritt alle wichtigen Parameter

definiert, um eine professionelle Ausschreibung für den geforderten Bedarf vornehmen zu können:

- Auf welche speziellen Anforderungen muss eingegangen werden?
- Gibt es rechtliche Rahmenbedingungen?
- Gibt es einen Zeitplan?
- Welche Wünsche hat das Mitglied, vor allem auch die Qualität des Produktes bzw. der zusätzlichen Dienstleistung betreffend?
- Gibt es Wünsche oder Vorgaben zu den Lieferpartnern, die POOL-ALPIN in die Ausschreibung einbeziehen soll?

Nach Abklärungen dieser Eckdaten vereinbaren wir mit dem Mitglied eine Vergabe-Vollmacht, um den Lieferpartnern gegenüber Klarheit und Sicherheit zur Verhandlungsstelle zu geben und um ein gemeinsames Vorgehen am Markt zu signalisieren.

Auch die „Doppelgleisigkeit“, die in Folge zu Mehrkosten führt, wird so vermieden. Du als Mitglied verlierst dadurch keinerlei Einfluss auf den Ausschreibungs- oder Vergabeprozess und wirst in jeden unserer Schritte einbezogen. Die Vollmacht fixiert lediglich, dass die Auftragsvergabe gemeinsam mit POOL-ALPIN abgewickelt wird, sobald das Angebot den Ansprüchen des Mitgliedsunterneh-

mens gerecht wird.

Administration und Ablauf

Nun beginnt die administrative Arbeit von POOL-ALPIN. Die Recherche und Erstellung der Ausschreibung ist, je nach Projektumfang, sehr zeitintensiv. Hier werden die Ansprechpartner unserer POOL-ALPIN Mitglieder mit ihrem Know-how einbezogen, um Details abzustimmen. Eingehende Angebote werden bezüglich der definierten Eckdaten geprüft.

Um alle Parameter richtig zu bewerten, sind Branchenkenntnisse und ein fundiertes Fachwissen Voraussetzung. Erst wenn alle Daten mit den Vorgaben des Mitglieds übereinstimmen, werden die Angebote und ein Preispiegel an dich weitergeleitet. Gemeinsam treffen wir eine Entscheidung und die Auftragsvergabe wird über POOL-ALPIN abgeschlossen. Doch damit endet die Arbeit von POOL-ALPIN nicht - auch nach Abschluss des Bestellprozesses stehen wir dir für den weiteren Projektverlauf beratend zur Seite.



ROLLE DES LIEFERANTEN

Lieferanten tragen ganz erheblich zur erfolgreichen Projektrealisierung bei. Wir schätzen unsere Lieferanten als Partner. Verhandlungen führen wir fair und im Interesse unserer Mitglieder. Fairness, Vertrauen und Loyalität setzen wir auch bei unseren Lieferpartnern voraus. Neben den für unsere Einkaufsgemeinschaft angemessenen Konditionen erwarten wir eine professionelle Abwicklung und die vollständige Erfüllung der Vereinbarungen. Eine doppelte Angebotslegung bei einem Projekt kann den Ausschluss weiterer Ausschreibungen über die Einkaufsgemeinschaft zur Folge haben.

ROLLE DES MITGLIEDS

Du willst ein (grösseres) Projekt in deinem Unternehmen realisieren? Wende dich an POOL-ALPIN. Durch unsere langjährige Erfahrung verschaffen wir dir bei der administrativen Abwicklung eine enorme Zeitersparnis. Eine offene Kommunikation und ein kontinuierlicher Informationsaustausch sind Basis für die erfolgreiche Projektumsetzung.

AUFTRAGSVERGABE ALS ERFOLGSFAKTOR

Beim gesteuerten, zentralen Einkauf, wie POOL-ALPIN ihn umsetzt, hat der nachhaltige wirtschaftliche Erfolg stets Vorrang vor kurzfristigen Gewinnen.

Durch die Bündelung der Mengen und durch ein hohes

Auftragsvolumen kann POOL-ALPIN für die Gemeinschaft sehr gute Konditionen bei den Lieferpartnern erzielen und vor allem langfristig aufrechterhalten. Eine gemeinsame Projektabwicklung führt so langfristig und dauerhaft zum Erfolg.

Werden im Gegenteil Projekte ohne POOL-ALPIN durchgeführt, kann das langfristige Nachteile für die Gemeinschaft nach sich ziehen. So neigen Lieferanten dazu schlechtere Preise und Konditionen anzubieten, was monetäre Auswirkungen auf die gesamte Gemeinschaft und den POOL-Bonus jedes Einzelnen haben kann. Deshalb können sich Abweichungen von standardisierten Einkaufsabläufen enorm auf die Effizienz der gesamten Gruppe auswirken.

BEDARFSERHEBUNG



Bei einer Bedarfserhebung geht es in erster Linie darum, den jeweiligen Bedarf eines Produktes / einer Dienstleistung von den einzelnen Mitgliedsunternehmen in Erfahrung zu bringen, um diese dann gesammelt ausschreiben bzw. verhandeln zu können. Somit werden Mengen in der Gemeinschaft gebündelt, um schlussendlich durch den Mengenvorteil bessere Konditionen für den Einzelnen zu erzielen.

WICHTIG:

- Das Mitgliedsunternehmen nennt uns für die unterschiedlichen Bedarfserhebungen jeweils einen verantwortlichen Ansprechpartner
- Die Abgabe der Bedarfsmeldung erfolgt auch dann, wenn kein Bedarf besteht
- Die Abgabe des Bedarfs erfolgt unverbindlich und daher ist das Mitgliedsunternehmen NICHT verpflichtet, die angegebene Bedarfsmenge zu bestellen

PARTNERSCHAFT, DIE SICH RECHNET

POOL-BONUS

Der POOL-Bonus steht jedem Mitglied zu, das über POOL-ALPIN oder unsere Kanäle Bestellungen tätigt. Die Höhe des POOL-Bonus richtet sich nach der Höhe des über POOL-ALPIN getätigten Umsatzes. Je mehr Umsatz über die POOL-ALPIN Kanäle bei den Lieferanten generiert wird, desto höher der POOL-Bonus am Jahresende.

Laut Rahmenvereinbarung mit den Mitgliedern werden 70% des POOL-Bonus an die Mitglieder ausgeschüttet. Die definitive Ausschüttungsquote wird jeweils nach Vorliegen des Betriebsergebnisses vom Verwaltungsrat beschlossen.

BONUS UND MEHR

Viele POOL-ALPIN Mitglieder konnten mit der Bonusausschüttung ihr am Jahresanfang eingebrachtes Dienstleistungshonorar komplett refinanzieren und zu Teil sogar Überschüsse erzielen. Und das, obwohl die POOL-ALPIN Preisvorteile noch gar nicht in die Berechnung miteinfließen, da sie bei den Bestellungen direkt dem Rechnungsbetrag gutgeschrieben werden.

Dazu zählen:

- bessere Konditionen z.B. bei Garaventa
- zusätzliche Staffelpreisvorteile
- Skontovorteile
- Top-Verhandlungsposition in einer Gruppe von mittlerweile 75 Seilbahnkollegen
- spezielle Lieferantenaktionen sowie Aktionen über den POOL-ALPIN Webshop
- Top-Einkaufskonditionen bei POOL Verrechnungslieferanten
- Zeitersparnis für Recherche und Bestellabwicklung
- Wissensaustausch und Transfer
- kostenlose Gebrauchtwarenbörse

DIENSTLEISTUNGSHONORAR



Die POOL-ALPIN Schweiz AG finanziert sich durch ein Dienstleistungshonorar, das jährlich jedem Mitglied je nach Kilowatt-Anschlussleistung im Unternehmen berechnet wird. Die Berechnungsgrundlage ist klar nachvollziehbar und nicht verhandelbar (Gleichheitsgrundsatz für alle Mitglieder). Bei Unternehmen mit hohem Bestellvolumen amortisiert sich das eingebrachte Dienstleistungshonorar mit der durch die Bestellmenge generierten Bonusausschüttung. Kleine und mittel-grosse Mitgliedsunternehmen haben oft ein geringeres Bestellvolumen, profitieren jedoch durch wesentliche Preisvorteile, die in der Gemeinschaft erzielt werden. Diese Preisvorteile in Summe übersteigen in der Regel die Summe des eingebrachten Dienstleistungshonorars. Durch die Einhebung des Dienstleistungshonorars ist POOL-ALPIN von Lieferantenumsätzen nicht abhängig und kann daher völlig neutral zum Nutzen der Mitglieder am Beschaffungsmarkt agieren.

KADER- & MITARBEITERSCHULUNG



Interessiert an unseren Dienstleistungen und Angeboten? Gerne kommen wir zu euch ins Unternehmen, um (neuen) Mitarbeitern alle Möglichkeiten von POOL-ALPIN vorzustellen. Kontaktiere uns für einen Termin in deinem Unternehmen. Auch für ein persönliches Gespräch sind wir gerne für dich erreichbar.